



EASY INSURANCE

Digitale Versicherungslösungen für den Mobilfunkmarkt von heute!



Andreas Maile
Geschäftsführer, CEO



Marc Tecklenburg
Geschäftsführer, COO



Hartmut Waldmann
Geschäftsführer, CSO

2020 wurde die Easy Insurance GmbH (<https://easy.eu>) als Teil der Insurtech Group GmbH (<https://insurtech.group>) gestartet mit dem Geschäftszweck Versicherungsverträge für den CE-Markt und den Mobilfunk-Markt zu vertreiben. Die Insurtech Group ist ein digitaler Servicedienstleister für Versicherungen und Versicherungsprodukte mit Sitz in Frankfurt am Main.

Heute, nur zwei Jahre später, arbeitet die Easy Insurance GmbH als Assekuradeur mit großen namhaften Versicherern, wie Allianz, Helvetia, R + V und ELEMENT zusammen. Wir sind schon stolz darauf, dass mit der Easy Insurance, als junges Unternehmen, große Namen aus der Versicherungswirtschaft mit uns zusammenarbeiten, so Hartmut Waldmann, Vertriebsgeschäftsführer.

Mehr als 600 Handelspartner aus der Mobilfunk- und CE-Branche arbeiten heute bundesweit mit der Easy Insurance GmbH zusammen – Tendenz steigend. Darüber hinaus gibt es internationale Projekte.

Die Idee

Dinge machen, die andere nicht machen. Damit meinen wir Leistungsmerkmale so einfach und eindeutig darstellen, wie es keiner macht. Abwicklungsprozesse vereinfachen und damit unnötigen Aufwand für unsere Partner vermeiden. Produkte entwickeln, die keiner in seinem Portfolio hat. Und - Partnerschaften durch neue Produkte und monetäre Anreize möglichst langfristig gestalten. Mit den Ergebnissen aus unserer Umfrage war klar: Die Zeit ist reif für neue Produkte. Aber – einfach müssen sie sein!

Die Produkte

Kommen wir auf „einfach“ zurück. Im ersten Schritt dachten wir an eine Smartphone-Versicherung, die für den Kunden, als auch für den Vertriebspartner attraktiver ist, als die Produkte im Markt, die zum Teil 20 Jahre unverändert vermarktet werden. Ein Produkt mit echtem USP, den die Wettbewerber nicht haben. Kurzum: Aus der Praxis für die Praxis.

Wie unterscheiden sich unsere Smartphone-Versicherungen gegenüber anderen im Markt?

1. Zeitwert-Tabelle für verbindliche Leistungszusagen bei Reparatur und einen Zeitwert-Ersatz, den kein anderer bietet.
2. Preisstufen, die andere Anbieter im Markt nicht haben.
3. Abwicklung der Selbstbeteiligung im Schadenfall mit dem Kunden direkt durch Easy Insurance.
4. Unsere Partner dürfen selbst reparieren!
5. Hohe Front-up Provisionen mit Bestandsprovision nach der Mindestvertragslaufzeit.

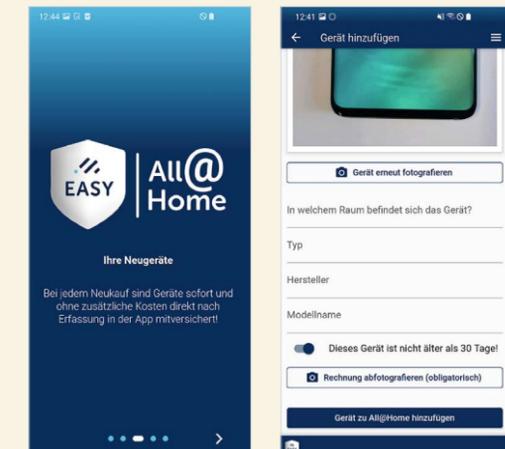
Nicht genug!

Etwas neues revolutionäres musste her. Etwas, was es noch nicht gibt.

Etwas, was dem Vertriebspartner die Chance gibt den gesamten Haushalt des Kunden zu erschließen. Und so haben wir ein Versicherungsprodukt entwickelt, welches einfach alle technischen Geräte in einem Haushalt vor Reparaturkosten schützt. Und das bei einfach allen Personen, die in diesem Haushalt wohnen. Easy All@Home war geboren! Dieses Produkt kann sowohl als Up-Selling einer Einzelpolice oder als eigenständiges Produkt vom Fachhändler vermarktet werden. Im Schnitt werden mehr als 35 Geräte aus dem Haushalt des Kunden über die App angelegt. Nachfolgend ein Auszug aus den versicherbaren Produkten:

5. Hohe Front-up Provisionen mit Bestandsprovision nach der Mindestvertragslaufzeit.
6. iOS/Android Foto-App zur Erfassung aller Geräte im Haushalt. Direkte Schadenmeldung aus der App.

Antragsannahme: Easy All@Home App



Die Antragsannahme ist ebenfalls denkbar einfach. Der Vertriebspartner gibt die Daten (Name, Anschrift, Bankdaten) des Versicherungsnehmers in unserem System ein und fügt ein Gerät aus dem Haushalt des Versicherungsnehmers hinzu. Mehr Angaben sind zu diesem Zeitpunkt nicht erforderlich. Anschließend lädt der Versicherungsnehmer die Easy All@

Home App auf sein Smartphone. Aus dem System werden Zugangsdaten gesendet. Zu Hause angekommen kann der Versicherungsnehmer seine vorhandenen Geräte im Haushalt mit der Fotofunktion der App fotografieren. Damit werden die Geräte archiviert und sind Bestandteil des Versicherungsvertrages. Schäden meldet der Kunde ganz „easy“ in der App.

Die Vorteile auf einen Blick:

1. Alle Geräte aus einem Haushalt, egal ob neu oder gebraucht für eine Versicherungsprämie.
2. Zeitwert-Tabelle für verbindliche Leistungszusagen bei Reparatur und einen Zeitwert-Ersatz, den kein anderer bietet. Das schafft Vertrauen am POS für Kunde und Vermittler.
3. Abwicklung der Selbstbeteiligung des Kunden direkt durch Easy Insurance. Damit entsteht kein Aufwand beim Vertriebspartner.
4. Unsere Partner dürfen selbst reparieren!

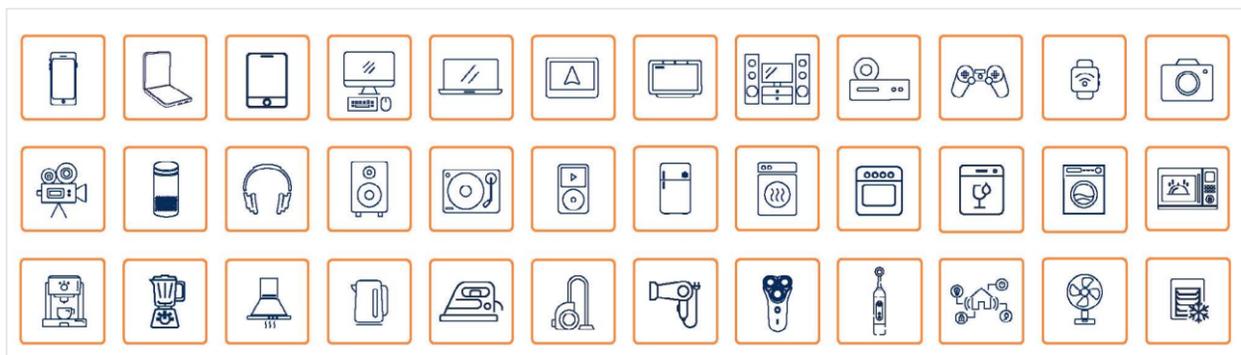
Die Zukunft

Ein sich änderndes Kundenverhalten, zunehmende Preis- und Leistungstransparenz sowie neue Mitbewerber zwingen uns zum Umdenken. Hierbei müssen wir die Kundenbedürfnisse und das Kundenverhalten zur Ausgangsbasis jeder Überlegung machen. Attraktive Konditionsmodele, gehören zur langfristigen Kundenbindung sinnvoller Weise dazu. Junge Unternehmen, wie die Easy Insurance sind dann erfolgreich, wenn sie die Digitalisierung schneller und konsequenter als andere vorantreiben. ●



KONTAKT

Easy Insurance GmbH
+49 (0)69 40 89 55 56 - 0
info@easy.eu
easy.eu/fachhandel/



Easy All@Home: Alle Geräte aus einem Haushalt - egal ob neu oder gebraucht!

Fotos: Easy Insurance

